

オンラインだからできる研修形式の実践支援

目的指向アプローチの合同実践講座

オンライン(4日間)

目的指向アプローチを推進されている企業様に対する合同研修形式の遠隔講座

新規事業のテーマ探索に目的指向アプローチをご利用いただいている企業様があるのですが、しかし、やや難しいこともあり、不安感を抱えながら推進されている所、もしくは頓挫してしまっている所もあるようです。そのような背景から、効率的な実践支援のスキームとして「目的指向アプローチの合同実践講座」を開催することとしました。

目的指向の進め方や検討のポイント等のご説明を参加企業様に同時に行った上で、仮ドメイン、ビジネス構造マップ等はZoomのブレイクアウトルーム機能を用いて各社毎に検討していただきます。そして、各社の検討を弊社が支援するという形態であり、オンラインだからできる合同実践講座となっています。

なお、参加企業が刺激し合えるように意見交換をする場も設ける予定です。

オンラインだからこそできる効率的、効果的な講座となっています。

開催概要について

- 目的指向アプローチの体系に沿って進めていきます。
- Zoomを用いたオンライン講座です(ブレイクアウトルーム機能も利用します)。
- 各社からの参加人数は、4名以下を原則としていただきます(一人での参加も可能です)。
- 検討のポイントを中心とした講義、各社による実践テーマの検討、情報・意見交換の場という3つの内容で構成しています。
- 当日では検討が足りなかった課題については、次回までの宿題となります。
- 弊社の持つネットワーク企業のご紹介、組み合わせることでより価値が高まるような技術等のご紹介などのご支援も行っていきます。

開催日	講義	各社に分かれて検討
1日目 11月25日(木) 13:10~17:00	●仮ドメインの設定の意味と設定のポイント <ul style="list-style-type: none"> ・目的指向アプローチの考え方と特徴の確認 ・アート思考と目的指向との関係の説明 ・仮ドメイン設定の意味 ・仮ドメインの種類と設定の事例 ・仮ドメインの条件と設定のポイント 	【検討課題】 <ul style="list-style-type: none"> ・仮ドメインの検討もしくは見直し ・適宜検討支援 【意見交換と宿題の確認】
2日目 12月9日(木) 13:10~17:00	●ビジネス構造マップの作成のポイント <ul style="list-style-type: none"> ・ビジネス構造マップの役割りと原則 ・ビジネス構造マップの事例 ・ビジネス構造マップのパターン分類 ・ビジネス構造マップの作成演習 ・ビジネス構造マップ作成のポイントと出来映えの確認方法 	【検討課題】 <ul style="list-style-type: none"> ・ビジネス構造マップの検討もしくは見直し ・適宜検討支援 【意見交換と宿題の確認】
3日目 12月23日(木) 13:10~17:00	●サブドメイン設定のポイント <ul style="list-style-type: none"> ・ニーズギャップとは ・サブドメインの設定の事例 ・ニーズギャップ仮説の考察の仕方 ・サブドメイン設定の条件とポイント 	【検討課題】 <ul style="list-style-type: none"> ・ニーズギャップ仮説の抽出 ・サブドメインの設定もしくは見直し ・適宜検討支援 【意見交換と宿題の確認】
4日目 1月13日(木) 13:10~17:00	●商品・サービス案をビジネスモデルアイデアに <ul style="list-style-type: none"> ・ユニークなビジネスモデルの事例 ・説得しやすい新規事業企画と説得のポイント ・魅力ある顧客価値の条件 ・顧客の目的という軸がぶれないことの重要性 ・魅力あるビジネスモデル構築のポイント 	【検討課題】 <ul style="list-style-type: none"> ・ビジネスモデル構築 ・適宜検討支援 【意見交換と宿題の確認】

※カリキュラムは、一部変更になることがあります。あらかじめ、ご了承ください。
 ※参加が難しい日時があればご連絡ください。個別に別途日程を設けさせていただきます。

講師プロフィール

●全体総括

株式会社リーディング・イノベーション 代表取締役／新規事業開発上級職人 芦沢 誉三

早稲田大学理工学部卒業。石油開発のエンジニアリング会社を経て、日本能率協会コンサルティングに入社し、約13年間、新規事業開発、及びマーケティング関連のコンサルティングを行なう。その後、一部上場メーカーに移り、新規事業開発、及び育成業務に携わり別会社として独立し取締役に就任。ソフトウェアベンチャーの取締役を経て、現在、(株)リーディング・イノベーションの代表取締役／新規事業開発上級職人として、大手・中堅の新規事業開発、研究所発の新規事業開発、事業化プロデューサー人材の育成など、新規事業プロデュースの支援を行なっている。

◆主な著書、論文

「ビジネスレイヤー別新規事業開発実践ガイド」(企業研究会)、「事業化プロデューサー養成講座」(明日香出版社)、「LLPとLLCの基本と仕組みがよ〜くわかる本」(秀和システム)、「技術シーズの新規事業開発への結びつけ方」(経営センサー:東レ経営研究所)、「新規事業意開発の通説と現状を掘り下げる」(ビジネスリサーチ:企業研究会)、「新規事業開発に立ちふさがる壁に挑む」(ビジネスリサーチ:企業研究会)、「アフターコロナにおけるビジネスヒントの見つけ方」(研究開発リーダー:技術情報協会)、「顧客満足を先取りする“提案開発アプローチ”」(ダイヤモンド・ハーバード・ビジネス・レビュー)、等多数。

オンラインだからできる研修形式の実践支援

目的指向アプローチの合同実践講座

オンライン(4日間)

目的指向アプローチを推進されている企業様に対する合同研修形式の遠隔講座

◆お申し込み方法

下記のいずれかの方法にてお申し込みください。

- ①下記のお申し込みフォーマットに必要事項を記入し、FAXにてお申し込みいただく。
- ②下記お問合せ先にあるメールアドレスに、必要事項を記載してメールにてお申し込みいただく。

◆講座開催日(5日間)

2021年 11月25日(木) 13:10~17:00
 12月 9日(木) 13:10~17:00
 12月23日(木) 13:10~17:00
 2022年 1月13日(木) 13:10~17:00

※参加が難しい日時があればご連絡ください。
 個別に別途日程を設けさせていただきます。

貴社名			
住所	〒		
代表者	部署	役職	
	お名前	TEL.	
	E-mail		

◆開催方法

Zoomによるオンライン開催

◆参加費用

200,000円(消費税込み) / 社

◆お問い合わせ先

株式会社リーディング・イノベーション

東京都千代田区丸の内2-2-1 岸本ビルディングビル6階

Tel.03-5953-8950 FAX.03-5953-8862

URL:<http://www.lead-in.com>

担当:高橋(タカハシ) takahashi@lead-in.com

芦沢(アシザワ) ashizawa@lead-in.com

◆株式会社リーディング・イノベーション
(Leading Innovation Co.,Ltd.)◇本社所在地:〒100-0005 東京都千代田区丸の内
2-2-1 岸本ビルディング6階

◇代表者:代表取締役社長:芦沢 誉三

◇資本金:40百万円(2020年3月現在)

◇設立:2001年5月

◇経営陣:芦沢 誉三、村井 勝、磯野 真一

◇業務内容:

新規事業開発、創業に関するプロフェッショナルサービス

◆新規事業開発コンサルティング

◆研究成果の事業化コンサルティング(V・Techプロデュース)

◆ベンチャー企業と大手中堅企業の連携支援

◆スピンオフコンサルティング

◆新規事業M&A

◆新規事業を促進する組織へのマネジメント変革

◆新規事業の能力開発事業(イノベーターズビジネススクール)

◆新規事業テーマの外部審査



あなたの会社の新しい売上を創出する
 「事業化プロデューサー養成講座」
 リーディング・イノベーション著
 明日香出版社



図解入門ビジネス 最新LLPとLLCの
 基本と仕組みがよ〜くわかる本
 リーディング・イノベーション著
 秀和システム