

新しい時代の新規事業を生み出すノウハウと人脈づくり

思い・アイデアを人が求める小規模事業へと孵化させる オンライン実践講座(5日間)

～思いとノウハウと人脈が小規模事業の基本要素～

定員12名 金曜日の午後(14:00～17:00)開催

小規模でも新規事業を創って企業と社会に貢献したい方へ

新型コロナをきっかけに仕事のスタイルや雇用の形態も変化してきました。副業や複業を認める企業も増えており、この変化は、「小規模でも自ら新規事業を創って企業と社会に貢献したい」という欲求を満たすチャンスが来ていると捉えることができます。

また、身の丈に合わない小規模でも新規事業を生み出すことで企業内を活性化できると考えるという、新しい活性化像を描く企業も増えています。

小粒でもいいので社会に貢献したい、あるいは人が求めるコトを事業にしたいという思いや事業アイデアを持たれている方は多いのではないのでしょうか。しかし、思いやアイデアはあるものの、「本当にお金が回る事業になるかは自信が持てない」、「現実起業するには、何かが足りない」と感じており本腰を入れて考えるきっかけが欲しいという方も多いのではないのでしょうか。

教科書に沿って考えても形だけの企画になってしまいます。やはり儲かる事業を作るには、思いとアイデアの他にノウハウと人脈が必要となります。本講座は、目的指向で培った実績とノウハウ、及び参加者が評価し合うプロセスを組み込み、小粒でも光る事業モデルを構築していくための実践的講座となっています。なお、講座の参加者とは継続的なつながりを持てるようサポートも行っていきます。

副業的新規事業の立ち上げにつなげることを目指したオンライン講座となっています。

次のような方にお勧めします

- ・思いやアイデアはあるが、この次はどう進めていいかわからない
- ・自分に合ったテーマを考えたが十分な自信が持てない
- ・社会に貢献できるアイデアを考えたが儲けるイメージが湧かない
- ・会社の中で本業とは異なるスモールビジネスを創りたい
- ・スピノフベンチャーに挑戦したい
- ・子供も独立したので社会と関わる新しいコトを始めたい

など

参加の条件

参加にあたっては、「本講座で知り得たアイデア情報は、第三者へは漏らさない」という誓約をしていただきます。

カリキュラム

弊社は、19年にわたり新規事業開発の支援と、事業化プロデューサー養成講座(これまで17期開催)を行なってきました。本講座は、これまでに培ってきたこれらのノウハウを活かしており、また参加者の持つ情報の交換と相互評価のプロセスを盛り込んだものであり、経験豊富な世代の方にも新たな気づきをご提供できる実践的な講座となっています。

1日目

3月26日(金)
14:00~17:00

【講義】

- ・一工夫あるスモールビジネス(従来型の自営業とは異なる)発案の考え方
- ・行き詰まるアイデアのパターン
- ・アイデアって何?ビジネスモデルの構成要素は?魅力ある顧客価値の条件は?
- ・アイデアと起業の話

【起業事例講演】

「人生経験を活かした起業と挑戦」

●スピーカー

株式会社SCI 代表取締役 内田清孝氏

【宿題】

- ・事業アイデア概要書の立案、提出

2日目

4月9日(金)
14:00~17:00

【講義】

- ・事業アイデアの磨き上げのステップについて(アイデア磨き上げの3+2ステップ)

【個人演習】

- ・事業アイデアの客観的自己評価と検討課題の明確化

【宿題】

- ・自身の事業アイデアの磨き上げ

3日目

4月23日(金)
14:00~17:00

【講義】

- ・価値の大きいビジネスモデル立案のポイント

【発表】

- ・磨き上げたアイデアの発表・質疑

【宿題】

- ・各自3名に対してコメント(良い点、課題、参考情報)、提出

4日目

5月14日(金)
14:00~17:00

【講義】

- ・独りよがりにならない事業企画書のポイント

【演習】

- ・コメントを元にした事業アイデアの磨き上げのディスカッション

【宿題】

- ・事業企画書作成、提出

5日目

5月28日(金)
14:00~17:00

【発表】

- ・各自事業企画書の発表

【資金調達講座】

「パートナーに迷惑をかけず楽しみながら“セカンドライフ起業”するコツーこれからの生活設計と合わせて考える自己資金の使い方、資金調達の種類などお金についての大切な話」

●スピーカー

鎌倉ウーマンライフプランニングオフィス 代表 小山智子氏

【オンライン懇親会】

※カリキュラムは、一部変更になることがあります。あらかじめ、ご了承ください。

講師プロフィール

●1日目スピーカー

株式会社SCI 代表取締役 内田清孝氏

「科学」を志して地球科学を学び、鉱山会社、気象センサメーカー、交通系電機メーカーで約30年間勤務。企業では「科学」を追求できず、「科学」の視点、すなわち、仮説検証型で成功確度を高めようと働きがいを見出し、数多くの成功や失敗を経験。人生100年時代におけるセカンドハーフは社会から教わった経験とノウハウを経営コンサルタントとして還元したいと考え、令和元年に起業。『優れた技術が創る新しく豊かな社会の実現』をミッションとして奮闘中。

●5日目スピーカー

株式会社SOUDANYA 代表 小山智子氏

2児の子育て真っ最中の母であり、女性とシングルマザーを応援する独立系ファイナンシャルプランナー。
赤字の家計と経済的な不安を経験し、「お金」は心の余裕にとっても重要であることを実感。離婚後、不動産の知識だけでは営業はダメだ、と思いファイナンシャルプランナーの資格を取得。
母の介護をきっかけに、ファイナンシャルプランナーの知識は生活のあらゆる場面にとっても重要な役割を果たしていることに気付き、「お金の不安で苦しんでいる方」「どうしたらいいのか動けない方」のお役に立ちたいという思いを胸に起業。“コンシェルジュ”のような立ち位置で、相談・執筆・講師にて活動中。

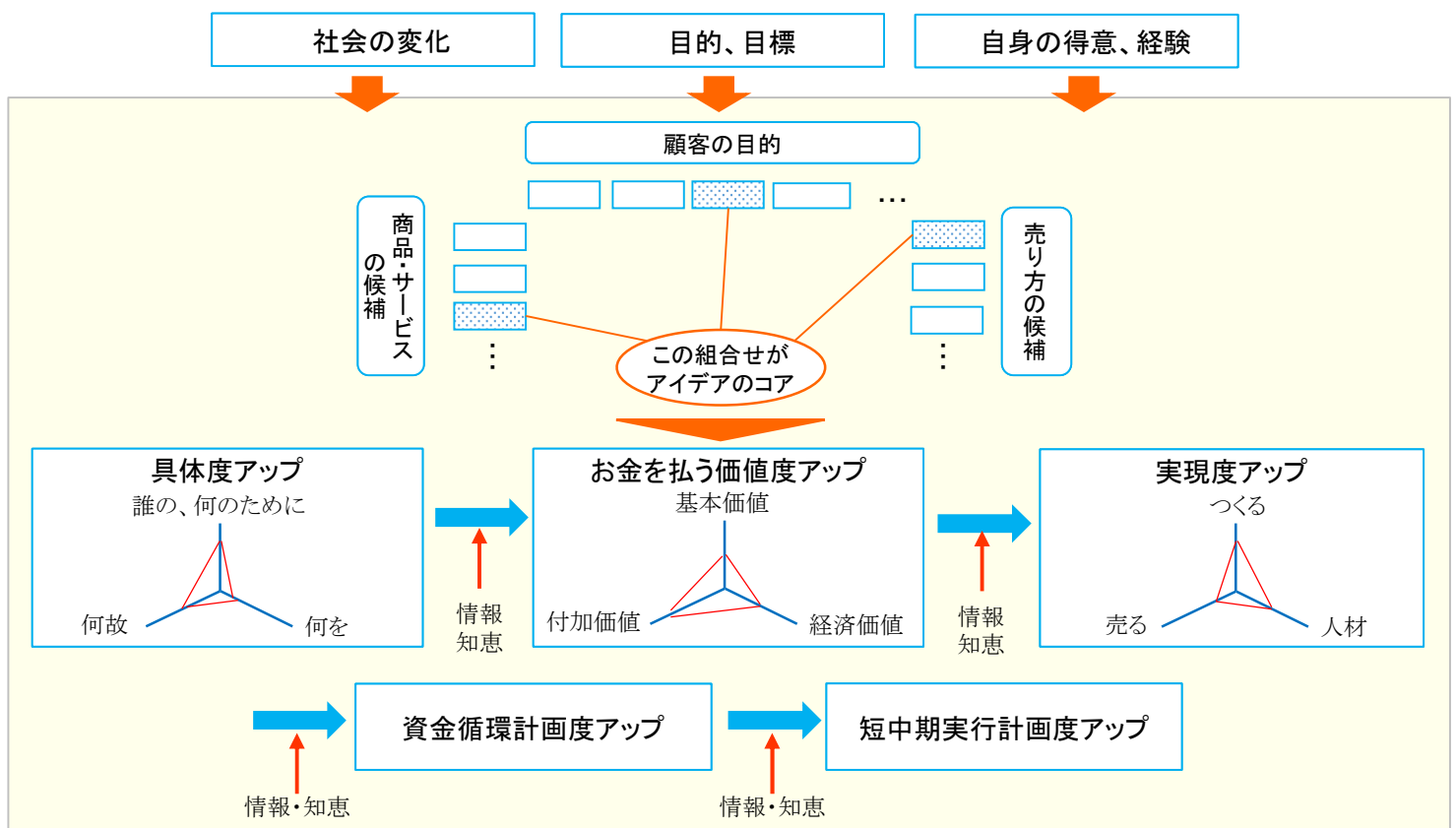
●全体総括

株式会社リーディング・イノベーション 代表取締役／新規事業開発上級職人 芦沢誉三

早稲田大学理工学部卒業。石油開発のエンジニアリング会社を経て、日本能率協会コンサルティングに入社し、約13年間、新規事業開発、及びマーケティング関連のコンサルティングを行なう。その後、一部上場メーカーに移り新規事業開発、業務に携わり別会社として独立し取締役に就任。ソフトウェアベンチャーの取締役を経て、現在、(株)リーディング・イノベーションの代表取締役／新規事業開発上級職人として、大手・中堅の新規事業開発、研究所発の新規事業開発、事業化プロデューサー人材の育成など、新規事業プロデュースの支援を行なっている。
新規事業関連の書籍、論文を多数執筆。

事業アイデア磨き上げる3+2ステップ

事業のアイデアのコアは、「顧客の目的」、「商品・サービス」、「売り方」の3つの組み合わせです。これを出発点としてステップを踏みながら事業企画案を磨き上げていきます。なお、磨き上げにはノウハウの加え情報や知恵も重要な要素になります。本講座では、参加者+事務局の情報と知恵を共有し合う時間を設けています、また継続的なつながりも持てるようにサポートしていきます。



新しい新規事業を生み出すノウハウと人脈づくり

思い・アイデアを人が求める小規模事業へと転化させるオンライン実践講座

～思いとノウハウと人脈が小規模事業の基本要素～

◆お申し込み方法

下記のいずれかの方法にてお申し込みください。

- ①下記のお申し込みフォーマットに必要事項を記入し、FAXにてお申し込みいただく。
- ②下記お問合せ先にあるメールアドレスに、必要事項を記載してメールにてお申し込みいただく。

◆講座開催日(6日間)

2021年 3月26日 (金)	14:00～17:00
4月 9日 (金)	14:00～17:00
4月23日 (金)	14:00～17:00
5月14日 (金)	14:00～17:00
5月28日 (金)	14:00～17:00

※詳細については、下記のお問い合わせ先までご連絡ください。

講座申込み

会社名			
部署名			
住所	〒		
お名前	お名前	TEL.	E-mail

◆講座参加費用(5日間)

50,000円/人(消費税別)

◆参加費お振り込み口座

みずほ銀行 赤坂支店 普通 2131916

口座名義:株式会社リーディング・イノベーション

※参加申込み後、御請求書を発行致します。

◆お問い合わせ先

株式会社リーディング・イノベーション

東京都千代田区丸の内2-2-1 岸本ビルディングビル6階

Tel.03-5953-8950 FAX.03-5953-8862

URL:<http://www.lead-in.com>

担当: 芦沢(アシザワ) ashizawa@lead-in.com

◆株式会社リーディング・イノベーション
(Leading Innovation Co.,Ltd.)◇本社所在地: 〒100-0005 東京都千代田区丸の内
2-2-1 岸本ビルディング6階

◇代表者: 代表取締役社長: 芦沢 誉三

◇資本金: 40万円(2020年3月現在)

◇設立: 2001年5月

◇経営陣: 芦沢 誉三、村井 勝、磯野 真一

◇業務内容:

新規事業開発、創業に関するプロフェッショナルサービス

◆新規事業開発コンサルティング

◆研究成果の事業化コンサルティング

◆スタートアップ事業のアウトソーシング

◆スピンオフコンサルティング

◆新規事業M&A

◆アジア市場開拓支援サービス

◆人材紹介エージェント

◆能力開発事業(イノベーターズビジネス講座)

◆コミュニケーション情報サービス事業



あなたの会社の新しい売上を創出する
「事業化プロデューサー養成講座」
リーディング・イノベーション 著
明日香出版社



図解入門ビジネス 最新LLPとLLCの
基本と仕組みがよくわかる本
リーディング・イノベーション 著
秀和システム