

「新規事業M&A」

新規事業M&Aとは

新規事業に関連したM&Aを支援する専門サービスです。

次のようなニーズにお答えします

● 撤退事業の売却

- ・新規事業として事業化したが、継続が難しいため撤退をしたい。他社への売却も検討している。
- ・新規に事業化したが、成長拡大させるために、協業できる事業会社から資本参加も含めた協力関係を構築したい。

● 新しい事業分野への参入

- ・新しい事業分野への参入を計画しているが、M&Aという方法を使って参入したい。
- ・海外市場への市場拡大を計画しているが、M&Aという方法を使ってスピーディに実現したい。

新規事業M&Aの2つのサービス(紹介までの支援と交渉成立までの支援)

● 候補企業の探索と紹介まで

- ・M&Aの候補先企業のリストアップと交渉の接点づくりまでを行なうサービスです。この場合は、具体的な交渉は、当事者企業どうしで行なっていただきます。
- ・交渉は社内スタッフで可能なため、候補企業の探索と接点づくりまでを行なって欲しいという場合に適したサービスです。

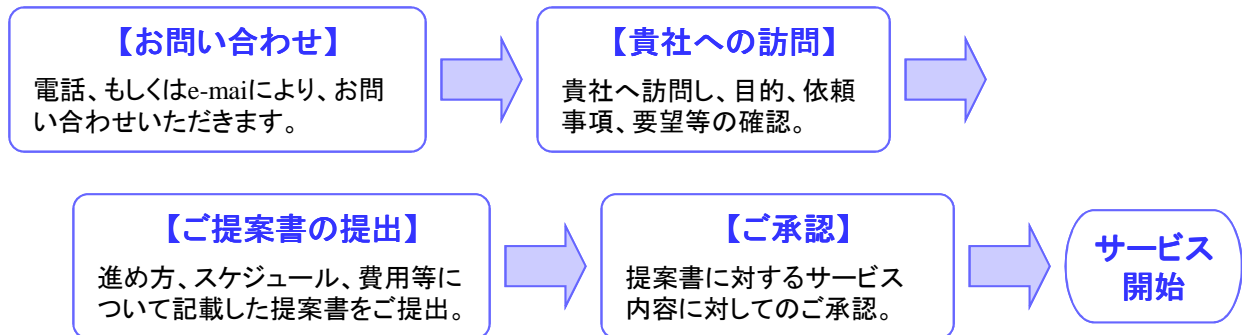
● 候補企業の探索から交渉成立まで

- ・新規事業開発プロデュースのプロフェッショナル(株式会社リーディング・イノベーション)とグローバルに活動するM&Aのプロフェッショナル(アライド株式会社)が共同作業で行ないます。
- ・クライアントの代理人として、最大の成果をスピーディに出すために、新規事業開発のノウハウとM&Aのノウハウを癒合した支援を行ないます。

● 新規事業組織とのネットワーク

- ・大手・中堅企業の新規事業組織、経営企画組織に加え、優良ベンチャー企業のトップマネジメントとの深く、広いネットワークにより、スピーディに 成約を実現することができます。

ご依頼から実施までの流れ



M&Aの対象

企業合併、企業・事業買収、企業・事業売却、資本提携（株式譲渡、株式引受）
業務提携（技術提携、販売提携、OEM提携など）、知財権の譲渡

企業プロフィール

株式会社リーディング・イノベーション <http://www.lead-in.com/>

【所在地】 100-0006 東京都千代田区有楽町1-6-3 日比谷颯川ビル8階
TEL 03-3591-2796 FAX. 03-3591-2665

【設立】 2001年5月

【事業内容】 新規事業開発、ベンチャー創造に特化したプロフェッショナルサービス
・新規事業グランドデザイン、ビジネスモデル構想に関するコンサルティング & エージェント
・スピンオフベンチャーの創出、育成コンサルティング
・新規事業M&A、新規事業のスタートアップ・事業拡大におけるビジネスパートナー事業
・専門人材の人材紹介、人材教育、情報サービス

アライド株式会社 <http://alliedjapan.com/>

【所在地】 101-0062 東京都千代田区神田駿河台1-7YK駿河台ビル4階
TEL 03-5259-2170 FAX. 03-5259-2177

【設立】 2004年1月

【事業内容】 ・M&A(合併・買収)、MBO、事業提携、事業継承のアドバイス、交渉サポート
・事業再編、組織統合、敵地的買収に関する戦略アドバイス
・資本政策、資金調達へのアドバイス・交渉サポート

【海外拠点】 米国 関連会社: Allied USA, LLC 提携先: Peter. Solomon Company
欧州 Allied zinc.London Representative

【お問合せ先】

株式会社リーディング・イノベーション (<http://www.lead-in.com>)
東京都千代田区有楽町1-6-3 日比谷颯川ビル8階
TEL: 03-3591-2796 FAX: 03-3591-2665 (担当: 高橋)
E-mail: takahashi@lead-in.com